

Содержание:

Image not found or type unknown



Введение

Актуальность темы заключается в том, что экономический рост является одной из наиболее важных характеристик экономической жизни любой страны мира. Поэтому важно знать, как достичь экономического роста, и найти оптимальные пути решения возникающих при этом проблем, всё это поможет лучше разобраться в экономике.

В современной экономической теории под экономическим ростом обычно понимаются не кратковременные взлеты и падения реального объема производства относительно естественного значения, а долговременные изменения естественного уровня реального объема производства, связанные с развитием производительных сил на долгосрочном временном интервале.

Параметры экономического роста, их динамика широко используются для характеристики развития национальных хозяйств, в государственном регулировании экономики. Население оценивает деятельность высших хозяйственных и политических органов той или иной страны прежде всего на основе рассмотрения показателей динамики экономического роста, динамики уровня жизни. Экономический рост, его темпы, качество и другие показатели зависят не только от потенциала национального хозяйства, но в значительной степени от внешнеэкономических и внешнеполитических факторов.

Имеющиеся оценки инвестиционного климата показывают, что Россия серьезно отстает от наиболее успешных стран с переходной экономикой по качеству институтов, стабильности среды и степени доверия к властям. Исходя из значений фундаментальных показателей, Россия имеет перспективы выйти на траекторию долгосрочного быстрого роста. Однако для этого необходим быстрый прогресс в таких направлениях как: развитие системы аккумуляции сбережений, повышение мобильности ресурсов, сокращение инвестиционных рисков, повышение общего качества рыночной среды (включая устранение неравных условий конкуренции и создание для экономических агентов условий «жестких бюджетных ограничений»),

укрепление государственных институтов, создание стимулов для высокоэффективных инвестиций.

Цель курсовой работы состоит в выявлении основных факторов экономического роста. Задачами курсовой работы являются: рассмотреть модели экономического роста, его основные показатели и типы; изучить особенности современного экономического роста в России; исследование тенденций и перспектив экономического роста в России; проанализировать темпы экономического роста в России.

1. Понятие, факторы и типы экономического роста.

1.1. Понятие и черты экономического роста

Под экономическим ростом понимаются долговременные изменения реального объёма национального производства, связанные с развитием производительных сил в долгосрочном временном интервале.

Если все факторы производства используются полностью и с наибольшей эффективностью (экономика находится на границе своих производственных возможностей), то реальный объём производства достигает максимального значения. Это так называемый потенциальный объём производства. Если производственные ресурсы используются не достаточно эффективно или не в полном объёме, то фактическое значение реального объёма производства будет меньше потенциального.

В том случае, когда предметом теоретического анализа является динамика потенциального объёма производства, экономический рост трактуется как движение от одного долгосрочного состояния равновесия к другому. При таком подходе в центре внимания находятся темпы экономического роста и факторы предложения. Графически рост потенциального объёма производства может быть представлен как сдвиг границы производственных возможностей вправо (рис. 1).

Предметы

потребления

Средства производства

Рис. 1. Потенциальный экономический рост

При анализе фактического экономического роста предметом изучения являются не только факторы, определяющие экономическую динамику производственных возможностей, но и изменения отраслевых и воспроизводственных пропорций, трансформация институциональной структуры в процессе экономического роста, государственная политика по стимулированию или сдерживанию темпов роста, причины отставания фактического объема производства от потенциального и т. д. Графически фактический рост реального объёма производства может быть представлен как переход экономики из какой-либо точки внутри границы исходных производственных возможностей (точка М на рис. 2) в какую-либо точку, находящуюся или на новой границе производственных возможностей (точку К), или внутри этой новой границы (точка N).

Предметы

потребления

N

M

K

Средства производства

Рис. 2. Фактический экономический рост

Сущность экономического роста состоит в разрешении и воспроизведении на новом уровне основного противоречия экономики: между ограниченностью производственных ресурсов и безграничностью потребностей. Разрешаться это противоречие может двумя основными способами: во-первых, за счёт увеличения производственных возможностей, во вторых, за счёт наиболее эффективного использования имеющихся производственных возможностей и развития общественных потребностей. Однако на этом процесс не завершается: на каждом новом этапе развития при расширении производственных возможностей не все общественные потребности удовлетворяются. Последние всегда первичны по

отношению к производственным ресурсам, хотя возникают они только тогда, когда производство продуктов, удовлетворяющих эти потребности, уже освоено либо производителями данной страны, либо поставщиками импортируемой продукции. Это объясняется тем, что возникшая потребность постепенно превращается в массовую, что предполагает непрерывное развитие производства.

Развитие производственных возможностей обуславливается не только и не столько количественным ростом общественных потребностей, сколько изменением их структуры, повышением в структуре потребительских предпочтений доли одних потребностей и уменьшение доли других. Производственные ресурсы и структура выпуска, как правило, не могут изменяться столь же быстро, как структура потребностей. Это обусловлено тем, что для возникновения новой потребности в продукте или услуге достаточно факта их одномоментного производственного освоения, т. е. появления на рынке нового товара, отвечающего своей ценой и качеством платежеспособным запросам потребителей.

Отсюда следует, что стремление основных субъектов экономики к экономическому росту существует всегда независимо от того, какой уровень развития достигнут в обществе. Однако реальные условия производства далеко не всегда позволяют реализоваться потенциалу роста. В этих условиях наступает депрессия или экономический спад, которые могут быть обусловлены как внутренними экономическими факторами, так и внешними по отношению к национальной экономике (например, войнами, изменением внутренней или международной политики и т. д.).

В экономической теории сложились два подхода к трактовке форм экономического роста. Наиболее распространённым является понимание экономического роста как итоговой характеристики развития национальной экономики за определённый период, измеряемой либо темпами роста реального объёма ВВП (ВНП), либо темпами увеличения этих показателей в расчёте на душу населения. Первый способ измерения экономического роста используется, как правило, при оценке темпов расширения экономического потенциала страны, второй – при анализе динамики благосостояния населения или сравнении жизненного уровня в разных странах и регионах. В настоящее время в теориях роста превалирует второй способ измерения. Здесь под экономическим ростом понимается такое развитие национальной экономики, при котором темпы увеличения национального дохода превышают темпы роста населения. Это позволяет рассмотреть проблемы роста с позиции жителя страны, а не стороннего наблюдателя.

При рассмотрении экономического роста с точки зрения темпов увеличения реального объёма производства обычно (в явной или неявной форме) предполагается, что в экономике не происходит глубоких структурных и институциональных изменений. Структура производства и институциональная среда считаются сложившимися и неизменными. Такой характер развития типичен для экономических систем, обладающих качеством целостности и сбалансированного взаимодействия с внешней средой. В качестве долгосрочного обычно рассматривается период, равный жизненному циклу основного капитала. Данный подход характерен для неокейнсианских и неоклассических теорий экономического роста.

Другой подход используется в теориях экономического развития, воспроизводства, индустриального и постиндустриального общества. Эти теории анализируют проблемы экономической динамики в «сверхдлинном» периоде, когда изменениям подвергаются институты власти, управления, объекты инфраструктуры, структурные взаимосвязи в экономике и её взаимодействию с внешней средой.

Необходимость применения того или иного способа измерения экономического роста связывается обычно с задачами исследования. Рассмотрим определение и исчисление экономического роста связано с крупнейшим показателем национальных счетов – ВВП (или ВНП) в реальном, т. е. очищенном от инфляции выражении.

Экономический рост – это относительное изменение объёма реального ВВП (или ВНП), происходящее за рассматриваемый период.

Темпы экономического роста вычисляются в темпах прироста реального ВВП или ВНП в процентном выражении и обычно подсчитываются за год. Однако, в зависимости от характера исследования, этот показатель можно рассчитать за месяц, квартал, десятилетие, т. е. за какой угодно целесообразный период времени.

Под темпами прироста ВВП понимается отношение разницы между реальным ВВП в рассматриваемый и в предыдущий периоды к реальному ВВП в текущем периоде:

$$\frac{(Y_t - Y_{t-1})}{Y_{t-1}} \times 100\% = \frac{Y_t}{Y_{t-1}} \times 100\% \quad (1),$$

$$\frac{Y_t}{Y_{t-1}}$$

Где Y_t – объём реального ВВП в рассматриваемый период, а Y_{t-1} – объём реального ВВП в предыдущий период.

Экономический рост является динамическим совокупным показателем и характеризует состояние экономики страны в целом во временном аспекте. Подобный показатель можно использовать и для характеристики отдельных секторов экономики, отрасли или предприятия. В таком случае рассчитываются темпы прироста объёма производства отрасли или предприятия, а показатель называется «ростом сектора, отрасли или производства какого-либо товара». Например, в России экономический рост в 1997 г. составлял 0,6 %. Однако эта картина экономики по отраслям напоминала броуновское движение: в одних – нулевой рост, в других – падение, в третьих, наоборот – взлёт (до 15–16 %).

Показатель экономического роста – не всегда положительная величина. В статистических справочниках можно увидеть и нулевые темпы экономического роста, и отрицательные. Нулевой экономический рост означает, что в рассматриваемый период совокупный продукт воспроизводится в тех же объёмах, что и в предыдущем. Отрицательный экономический рост говорит о том, что национальный продукт воспроизводится не полностью, а лишь частично, что экономика в кризисном состоянии. Например, в начале 90-х годов в России наблюдался отрицательный экономический рост, но темпы падения ВВП сокращались. В 1996 г. спад сменился нулевым ростом.

Для более точной характеристики состояния экономики используется ещё один показатель – реальный ВВП на душу населения, равный отношению реального ВВП к числу жителей страны. Но это показатель не безупречен. То есть, например, при снижении рождаемости и нулевом приросте ВВП на душу населения будет «расти», и наоборот, если прирост населения опережает прирост ВВП, то данный показатель будет иметь тенденцию к снижению.

Но на практике используются многообразные и более сложные факторы экономического роста. Например, Всемирным банком в основном используются два варианта: подсчёт темпов роста методом наименьших квадратов и методом экспоненциального сглаживания.

1.2. Типы и факторы экономического роста

Факторы экономического роста можно рассматривать в трёх аспектах: абсолютные (количественные), относительные (качественные) и функциональные зависимости, существующие между этими факторами и динамикой объёма производства.

Рассмотрим абсолютные факторы экономического роста.

Весь созданный в экономике продукт (так же, как и товары и услуги на микроуровне) появляется в результате определённого взаимодействия производственных факторов – труда (L), капитала (K), и земельных ресурсов (N). Это абсолютные факторы экономического роста, взятые в простом экономическом выражении и в самом общем виде. Их воздействие на величину совокупного общественного продукта описывается с помощью простейшей производственной функции:

$$Y = f(L, K, N) \quad (2)$$

Данная производственная функция характеризует только количественное воздействие того или иного фактора, либо всех рассмотренных факторов, на объём совокупного выпуска, не затрагивая качественных характеристик. Так, если, например, расширить использование земельных и трудовых ресурсов, то объём совокупного продукта должен вырасти, при прочих равных условиях, на величину, адекватную возросшему объёму затрачиваемых ресурсов.

Экономический рост, наблюдающийся в результате расширенного вовлечения в производство его факторов L, K, N, называется экстенсивным экономическим ростом и носит весьма ограниченный характер. Ограниченность экстенсивного экономического роста объясняется наличием пределов в обеспеченности производственными факторами, т. е. конкретным физическим объёмом ресурсов, имеющихся в экономике любой страны, либо количеством факторов производства в мировой экономике.

Теперь о качественном подходе. Он рассматривает изменение качественных характеристик факторов производства применительно к исследованию экономического роста. Для этого используются относительные качественные показатели в определении факторов экономического роста. К ним, прежде всего, относятся производительность труда Y/L , производительность капитала (или капиталотдача) Y/K и производительность земельных (природных) ресурсов Y/N . Эти показатели определяют качество факторов производства и, следовательно, качество экономического роста. Можно заметить, что увеличение объёма совокупного продукта может наблюдаться без расширения, и даже при

наименьшем использовании факторов производства, а только лишь за счёт роста их производительности, что позволяет использовать их более эффективно. Рост ВВП, происходящий только за счёт увеличения производительности труда, капитала и природных ресурсов, без дополнительного вовлечения этих факторов в производство, и есть интенсивным экономический рост. Он носит качественный характер и в условиях ограниченности ресурсов является более эффективным, чем экономический рост интенсивного типа.

В исследовании воздействия факторов экономического роста на темпы прироста ВНП не менее важны и предельные величины. Предельная производительность труда $\Delta Y/\Delta L = MP_L$, предельная производительность капитала $\Delta Y/\Delta K = MP_K$, и предельная производительность природных ресурсов $\Delta Y/\Delta N = MP_N$ – Это ещё одна группа относительных показателей, с помощью которых определяется вклад каждой дополнительной единицы ресурса в совокупный продукт. Чем больше предельная производительность ресурса, тем лучше его качество, тем больший вклад в объём совокупного производства способен внести данный ресурс при постоянных масштабах использования. И если формула (1) описывала экстенсивный экономический рост, то интенсивный можно показать так: как одновременно с этим найти максимальный объём потребления, и какое влияние на экономический рост оказывает увеличение населения и внедрение новых технологий.

Очень важным стимулирующим фактором экономического роста является технический прогресс, который и реализуется при экономическом росте экстенсивного типа. Влияние технического прогресса на экономический рост происходит опосредованно, через изменение количественных и качественных производственных факторов экономического роста. Причиной этого становится, прежде всего, повышение производительности ресурсов, улучшение их качества.

Таким образом, влияние технического прогресса на экономический рост осуществится через сокращение объёма использования количественных факторов и повышение качества относительных факторов. Это даёт возможность расширить производство одновременно как инвестиционных, так и потребительских товаров путём более эффективного использования ограниченного объёма факторов производства, т. е. расширить рамки потенциального ВВП. Иначе говоря, результатом технического прогресса является достижение интенсивного экономического роста, выражающегося в расширении не только фактического, но и потенциального ВВП.

Есть ещё одна группа факторов, лежащих в основе механизма экономического роста, – это макроэкономические факторы, входящие в состав совокупного спроса и совокупного предложения, а так же их неценовые факторы. На абстрактном теоретическом уровне можно представить, что в ориентированной на спрос, т. е. в условиях рыночной конкуренции воздействие указанных выше факторов экономического роста в условиях полной занятости происходит по следующему сценарию.

Изменения в составе и объёме совокупного спроса являются сигналом для изменения в структуре и объёме совокупного предложения. Однако это реализуется через инвестиционные возможности бизнеса, а так же инвестиционную и научно-техническую политику правительства, влияющую на скорость и тактику распространения по всей экономике новых производственных и управленческих технологий. В результате изменяются масштабы и структура ВВП, в чём и воплощается экономический рост.

2. Модели и механизм экономического роста

2.1. Неоклассические модели

Одной из неоклассических моделей экономического роста является модель роста Солоу. Её цель – ответить на три важных вопроса экономической политики: как добиться высоких и стабильных темпов роста. Как одновременно с этим найти максимальный объем потребления, и какое влияние на экономический рост оказывает увеличение населения и внедрение новых технологий.

Построение модели таково. Разделив двухфакторную производственную функцию $Y = F(K,L)$ на количество труда L , мы получим производственную функцию для одного человека: $y = f(k)$, где $k = K/L$ – уровень капиталовооружённости единицы труда. Доход предстаёт как функция только одного фактора – капиталовооружённости. Такая единичная производственная функция изображена на рис. 3.

Выпуск одного Y

работника

(производительность)

инвестиции $i = sf(k) - f(k)$

MPK

C

$1 - sf(k)$

Y

i

O

Капиталовооруженность k

Рис. 3. Производственная функция $y = f(k)$

В данной функции предельная производительность труда MPK измеряется постоянно меняющимся углом наклона кривой $y = f(k)$ и показывает прирост выпуска, если капиталовооружённость работника возрастёт на 1 единицу, т. е. $MPK = f(k+1) - f(k)$.

В модели Солоу спрос на продукцию предъявляется со стороны потребителей и инвесторов. Производственные блага в условиях равновесия полностью инвестируются ($S=I$), не оставляя места накоплению товарно-материальных запасов. Помня о макроэкономическом равенстве $Y = C + I$, выпуск одного работника можно записать в виде $y = c + i$; функцию потребления как $c = (1-s)y = (1-s)f(k)$, а функцию инвестиций на одного работника как $i = sy = sf(k)$. Графически размер потребления и инвестиций при каждом уровне капиталовооружённости изображены на рис. 2. Линией $sf(k)$ обозначена линия инвестиций. Расстояние между функциями $f(k)$ и $sf(k)$ определяет объём потребления. На этом основании функция потребления выглядит как $c = f(k) - sf(k)$.

Модель Солоу показывает, что большему объёму инвестиций, а значит, и более высокой норме сбережений национальном доходе (при условии выполнения равенства $S = I$), соответствует наибольший доход на душу населения. Это статистически подтверждено исследованиями многих экономистов. Так, к странам с наибольшим годовым доходом на душу населения относятся Великобритания (14660 долл.), Франция (5130 долл.), Германия (16420 долл.), Италия (14670 долл.), США (21530 долл.), Япония (17710 долл.). И в этой же группе стран на протяжении

трёх десятилетий разница между средними объёмами инвестиций и сбережений была минимальной (0,1% от ВВП), а норма сбережений – наиболее высокой (23 % от ВВП) по сравнению с аналогичными показателями в странах с более низкими доходами. В странах со средним уровнем дохода сберегалось о 20 до 22 % от ВВП, а странах с низким уровнем дохода на душу населения – от 10 до 19 % от ВВП.

Модель Солоу позволяет ответить на очень важный вопрос, от которого зависит успех макроэкономической политики правительства: как в стране достичь максимального уровня потребления при заданных темпах экономического роста? Условие, при котором достигается максимальный уровень потребления, американский экономист Э. Фелпс назвал золотым правилом накопления. В соответствии с ним, «уровень потребления будет самым высоким при достижении наибольшей разницы между объёмом выпуска $f(k^*)$ и объёмом выбытия δk^* в условиях устойчивого уровня капиталовооружённости, когда δk^* равен объёму инвестиций», где δ – норма амортизации (выбытия капитала) и является постоянной, k^* – устойчивый уровень капиталовооружённости.

Наиболее подробное доказательство возможности равновесия в рамках неоклассической теории роста дается в модели английского экономиста Дж. Мида. Она имеет явные преимущества перед моделью Р. Солоу. Это, прежде всего, то, что в ней систематически разработана проблема функционирования экономической системы совершенной конкуренции, которая может меняться и развиваться в результате роста населения, накопления капитала и технического прогресса. Эта экономическая система у Дж. Мида имеет следующие признаки:

1. замкнутая система, т.е. не имеющая экономических и финансовых связей с другими хозяйственными системами;
2. в ней отсутствует государственное вмешательство, т.е. нет государственных расходов и налогообложения;
3. она строится на совершенной конкуренции (т.е. в ней нет монополии), поэтому вознаграждение владельцев факторов производства равнозначно предельному продукту этих факторов (труда, капитала, земли);
4. производственная функция в этой системе характеризуется постоянной отдачей от масштаба производства и имеет переменные коэффициенты;
5. производится одно единственное благо, которое может использоваться как для потребления, так и для производства;
6. существует монетарная система, которая поддерживает цены факторов производства на уровне, необходимом для обеспечения полной занятости факторов;

7. применяемый капитал обладает полной пластичностью (т.е. сразу приобретает форму наиболее выгодного использования);
8. амортизация основного капитала происходит в форме "испарения", т.е. ежегодно происходит износ определенной части парка машин и оборудования.

Дж. Мид исходит из модернизированной производственной функции Кобба-Дугласа:

$$y = \alpha k + \beta l + r, \text{ где}$$

y – среднегодовой темп роста национального дохода,

k – среднегодовой темп роста объемов применяемого капитала,

l – среднегодовой темп роста объемов применяемого труда,

α и β – соответственно доли капитала и труда (прибыли и заработной платы) в национальном доходе,

r – среднегодовой темп технического прогресса.

Согласно этой модели, темп роста национального дохода (общественного производства) равен сумме темпов роста капитала и труда, взвешенных по доле их расходов в национальном доходе, и темпа технического прогресса. Опираясь на эту формулу и предполагая, что темпы технического прогресса и роста объемов труда постоянны, Дж. Мид делает вывод о том, что постоянство темпов роста национального дохода (устойчивый рост) будет достигнуто в том случае, если темпы роста капитала тоже будут устойчивыми и, более того, равными темпам роста национального дохода. Если темпы роста капитала превысят темпы роста национального дохода, то, по мнению автора, вступит в действие механизм, автоматически снижающий темпы накопления капитала. Этот механизм видится таким: если по условиям модели доля сбережений в доходах постоянна, то прирост сбережений, нужный для финансирования более высоких темпов накопления капитала, будет отставать и, тем самым, сдерживать объемы накопления. Обратная ситуация будет наблюдаться в случае, если темп роста капитала окажется меньше темпа роста национального дохода. Если же темпы роста объемов труда превысят темпы роста накопления капитала, то в такой ситуации включается другой механизм – замещение труда капиталом, и новое сочетание факторов производства (при сохранении постоянства распределения дохода между ними) обеспечит их полную занятость. Тогда и рост сохранится устойчивым.

Описанная модель устойчивого экономического роста применима, как подчеркивает Дж. Мид, к абстрактным экономическим условиям (т.е. предполагает большое количество значительных ограничений), т.е. когда действуют законы предельной производительности и когда производственные факторы могут сочетаться в любых пропорциях и комбинациях. Однако в реальной экономике такие условия складываются далеко не всегда. Так, если технические параметры производства (капиталоемкость или капиталовооруженность) жестко зафиксированы, то рост трудоспособного населения (в случае отсутствия накопления капитала) не приведет к росту производства, поскольку он весь будет "уходить" в безработицу. В противном случае (т.е. когда накопление капитала будет опережать рост трудоспособного населения) появятся избыточные производственные мощности. Но и в этих случаях, по мнению Дж. Мида, существуют способы достижения динамического равновесия. В случае возникновения безработицы, считает он, можно задействовать два рычага. Во-первых, это стимулирование конкуренции за рабочие места, которая будет снижать размеры заработной платы и увеличивать прибыльность капитала. В этом случае перераспределение доходов в пользу прибыли вызовет рост сбережений, увеличит темпы инвестирования и тем самым восстановит равенство между ростом населения и темпами роста накопления капитала. Во-вторых, некоторое изменение пропорций между применяемыми объемами труда и капитала, которые в действительности не обладают абсолютной жесткостью. Эти изменения могут стать следствием изменения цен на факторы производства. В случае же появления избыточных производственных мощностей может быть задействован механизм стимулирования миграции рабочей силы.

Этот рецепт Дж. Мид подкрепляет требованием проводить такую кредитно-денежную политику, которая обеспечивала бы конкуренцию и реальное перераспределение дохода, а, значит, и устойчивость относительных цен и восстановление равновесия. Государству в модели Дж. Мида отводится только косвенная стабилизирующая роль, поскольку в целом оно, по мнению автора, своими бюджетными расходами вносит только дисбаланс в развитие экономики.

2.2. Классическая модель

В соответствии с классическими традициями факторам производства вменяются доли производимых ими продукта, совокупного дохода. С целью факторного анализа обеспечения экономического роста используется аппарат

производственной функции:

$$Y = F(a_1, a_2, a_3, \dots, a_n),$$

при условии, что $dF/da_1, dF/da_2, \dots, dF/da_n$ представляют собой предельные производительности каждого из задействованных факторов производства. Как частный случай производственной функции можно рассматривать формулу Кобба-Дугласа:

$$Y = AL^\alpha K^\beta e^{rt},$$

где Y – национальный продукт; K – капитал; A – постоянный коэффициент, отражающий воздействие прочих факторов, α и β – переменные коэффициенты эластичности соответственно по труду и капиталу. Причём $\alpha + \beta = 1$; e^{rt} – фактор, отражающий влияние качественных изменений в производстве, в том числе технического прогресса.

Главные недостатки данной модели заключаются в разобщённости факторов производства, ибо вклад каждого фактора в производство продукта оценивается при неизменности всех прочих условий. В действительности изменение одного из факторов так или иначе сказывается на изменении других. В частности, при увеличении занятости (труда) и неизменности величины капитала не может не произойти изменение хотя бы в его вооружённости. Выраженная в показателях среднегодовых темпов прироста, функция преобразуется и имеет следующий вид:

$$y = \alpha k + \beta l + r,$$

где y, k, l – соответственно темпы прироста продукции, капитала и труда; r – комплексный показатель роста совокупной экономической эффективности всех факторов производства.

2.3. Кейнсианские модели

В кейнсианских и некейнсианских моделях экономический рост исследуется с помощью инструментов и методов анализа кейнсианской школы, применённых к динамическим процессам. Динамическое равновесие – это равенство приростов совокупного спроса и предложения. Модели, исследующие достижение и характер такого равенства, называют динамическими.

В кейнсианской модели важное место отводится сбережениям и инвестициям. В связи с этим главное место в ней занимает инвестирование нового капитала, т.е. накоплению капитала как источника инвестиций для наращивания производственных мощностей. Величины инвестиций и сбережений могут не совпадать, хотя в процессе общественного производства между ними постепенно устанавливается равенство. Функцию выравнивания инвестиций и сбережений берут на себя незапланированные инвестиции, которые возникают из-за несоответствия запланированных и фактических инвестиций.

Фактические инвестиции включают в себя запланированные и незапланированные инвестиции. Последние находят свое выражение в товарно-материальных запасах, которые либо увеличиваются, либо сокращаются в зависимости от конкретной экономической ситуации и тем самым поддерживают баланс между сбережениями и инвестициями.

Рассмотрим мультипликационный эффект

Увеличение инвестиций вызывает мультипликационный эффект роста объема производства, чистого внутреннего продукта (ЧВП). Под инвестициями, которые вызывают мультипликационный эффект, подразумеваются автономные, т.е. независимые инвестиции, причем к ним могут быть приравнены и государственные закупки, и экспорт.

Формула мультипликатора имеет следующий вид:

$$M_i = \Delta D / \Delta I_a \quad (1)$$

где M_i — мультипликатор инвестиций; ΔD — прирост реального дохода; I_a — прирост автономных инвестиций. Отсюда

$$\Delta D = M_i * \Delta I_a \quad (2)$$

Для определения мультипликатора обратимся к ΔD , который распадается на прирост потребления (ΔP) и прирост инвестиций (ΔI):

$$\Delta D = \Delta P + \Delta I, \text{ откуда } \Delta I = \Delta D - \Delta P.$$

Подставив данное значение I в формулу (1), получим

$$M_i = \Delta D / (\Delta D - \Delta P) \quad (3)$$

Разделив числитель и знаменатель на $\Delta \text{ЧВП} = \Delta D$, получим

$$M_i = 1 / (1 - \Delta P / \Delta ЧВП).$$

Но, как известно, $\Delta P / \Delta ЧВП$ — представляет собой предельную склонность к потреблению (P_p). Поэтому формула (3) мультипликатора инвестиций приобретает следующий вид:

$$M_i = 1 / (1 - P_p) \quad (4)$$

В то же время мы знаем, что предельная склонность к потреблению (P_p) и предельная склонность к сбережению (S_p) в сумме равны единице ($P_p + S_p = 1$).

Отсюда следует, что $P_p = 1 - S_p$.

В свою очередь, подставив P в формулу (3), получим следующее значение мультипликатора:

$$M_i = 1 / (1 - P_p) = 1 / [1 - (1 - S_p)] = 1 / S_p. \quad (5)$$

Таким образом, мультипликатор автономных инвестиций является обратной величиной предельной склонности к сбережению:

$$M_i = 1 / S_p \quad (6)$$

Подставив полученное значение мультипликатора в формулу прироста дохода ($\Delta Д = M_i \cdot I_a$), получим

$$\Delta ЧВП = \Delta Д = 1 / S_p I_a \quad (7).$$

Эффект акселерации

Доход, возросший в соответствии с величиной мультипликатора, вызовет рост спроса на потребительские товары и объема их производства. Рост инвестиций, спровоцированный ростом доходов, называется эффектом акселерации.

Инвестиции, вызванные увеличением доходов, называются

индуцированными инвестициями.

Эффект акселерации обусловлен в решающей степени двумя факторами: длительностью периода изготовления оборудования, вследствие чего в этот период неудовлетворенный спрос вызывает расширение производства, и длительностью периода эксплуатации оборудования, вследствие чего процентный прирост новых инвестиций к восстановительным инвестициям больше процентного

прироста продукции, спрос на которую вызывает новые инвестиции.

Коэффициент акселерации (акселератор) равен отношению прироста инвестиций к вызвавшему их приросту дохода, потребительского спроса или объема готовой продукции в предшествующем периоде. Он рассчитывается по следующей формуле.

$$V = \Delta I_t / (Y_{t-1} - Y_{t-2}) \quad (8)$$

где V — акселератор; ΔI_t , — прирост индуцированных инвестиций в t -м году; Y_{t-1} , Y_{t-2} , — величины национального дохода (продукта) соответственно в двух предшествовавших инвестициям годах.

Отсюда можно получить величину прироста индуцированных инвестиций:

$$\Delta I_t = V (Y_{t-1} - Y_{t-2}) \quad (9)$$

В данном случае речь идет не обо всех инвестициях, а лишь о производных от прироста национального дохода.

Теперь рассмотрим динамическую модель Е. Домара. Она основана на производственной функции, факторы которой не являются взаимозаменяемыми.

Предпосылки данной модели: 1. Изменения спроса и предложения рассматриваются только на реальном рынке, находящемся в состоянии равновесия. 2. Избыток предложения труда и постоянство относительных затрат факторов производства позволяют расширять производство без изменения цен. 3. При неизменной технологии (т. е. в краткосрочном динамическом плане) прирост инвестиций рассматривается в качестве единственного фактора роста совокупного спроса и совокупного предложения, а предельная производительность ресурсов, прежде всего капитала – величина постоянная.

В модели Домара совокупный спрос в текущем периоде (t) изменяется по кейнсианскому сценарию, т. е. в результате мультипликационного эффекта увеличения инвестиций в том же периоде:

$$\Delta AD_t = \Delta I_t \cdot k = I_t / MPS.$$

Процесс увеличения совокупного предложения в текущем периоде ΔAS_t распадается на 2 этапа. В предшествующем периоде ($t-1$) происходит рост инвестиций ΔI_{t-1} , который и создаёт в начале текущего периода (t) приращение

капитала ΔK_t , как непосредственный источник роста совокупного предложения. Таким образом, от совокупного предложения в текущем периоде составит $\Delta AS_t = \sigma \Delta I_{t-1}$, где σ – предельная производительность капитала $(\Delta Y/\Delta K) = \text{const}$ по условию.

Условием равновесного экономического роста в текущем периоде является достижение одинаковых темпов изменения совокупного спроса и предложения, измеряемых в темпах прироста: $AD_t = AS_t = \Delta Y_t/Y_{t-1}$.

Подставив в равенство $\Delta AD_t = \Delta AS_t$ формулы этих величин, получим

$$\Delta I_t/MPS = \sigma \Delta I_{t-1}, \text{ или } \Delta I_t/\Delta I_{t-1} = \sigma MPS.$$

Например, если норма сбережения равна 20%, или 0,2, а предельная производительность капитала равна 0,3, то равновесный темп экономического роста будет наблюдаться при темпах роста инвестиций, составляющих $0,2 \times 0,3 = 0,006$ или 6% в год.

Таким образом, критерий достижения равновесного экономического роста: инвестиции в период t должны расти темпами, равными произведению нормы сбережений на величину предельной производительности капитала.

При соблюдении вышеизложенных предпосылках модели краткосрочного равновесия: $S = I$; ($MPS, K/L = \text{const}$), темп прироста предложения труда $\Delta L_t/L_{t-1}$ должен быть равен темпу прироста капитала $(\Delta K_t/K_{t-1})$, который в свою очередь, равен темпу прироста инвестиций и совокупного продукта:

$$\Delta I_t/\Delta I_{t-1} = \Delta Y_t/Y_{t-1} = \Delta K_t/K_{t-1} = \Delta L_t/L_{t-1} = \sigma MPS.$$

Это равенство – расширенное условие динамического равновесия в модели экономического роста Домара.

Однако, для того, чтобы такое динамическое равновесие поддерживалось, необходимо выполнение условия, так называемого «парадокса Домара». Он заключается в том, что при постоянно растущем объёме производственного капитала недостаточное инвестирование приводит к перепроизводству продукции. действительно, если $\sigma = \text{const}$ или $<$, обнаруживается перепроизводство, так как совокупный спрос отклоняется в сторону превышения, а совокупное предложение – в сторону занижения своего равновесного значения. Для поддержания равновесного темпа роста на постоянном уровне необходимо от периода к периоду увеличивать прирост инвестиций для полной загрузки растущих производственных

мощностей (K), значит, существует темп роста, гарантирующий полное использование производственного потенциала. Этот рост получил название гарантированного роста, и является равновесным.

Равновесный рост очень неустойчив и во многом зависит от инвестиционной политики государства, которое регулирует и норму сбережений, и объём инвестиционных потоков в экономику. Но нельзя заставить людей больше или меньше сберегать: величина MPS определяется множеством факторов, в том числе институциональными и психологическими. Например, в России из-за низкой степени доверия к банковской системе реализация равенства $S = I$ весьма сомнительна. Большая часть населения держит сбережения на руках, а не в кредитных учреждениях, что очень осложняет задачу превращения сбережений населения в инвестиции.

Существует ещё одна модель экономического роста. Заслуга в её создании принадлежит Рою Ф. Харрорду – английскому экономисту. Он исследовал, как в процессе роста происходит взаимодействие капитала, рабочей силы и величины дохода на душу населения. Первый вопрос, который ставит Харрорд таков: как должен изменяться объём капитала, чтобы соответствовать росту остальных названных элементов при постоянной процентной ставке.

При условии, что население растёт в геометрической прогрессии, а уровень технического развития и процентной ставки остаётся неизменным, спрос на капитал, по утверждению Харрорда, будет расти в той же пропорции, что и население. Достижение равновесного объёма производства возможно, если норма сбережения s и отношение величины используемого капитала к объёму дохода K/Y постоянны. Харрорд полагает, что при соблюдении этих условий для обеспечения экономического роста необходимо, чтобы норма сбережения была равна произведению капиталоемкости и прироста населения в текущем периоде.

Таким образом, увеличение численности населения и поступательное движение технического прогресса являются естественными условиям экономического роста.

Методом исследования и систематизации факторов экономического роста в модели Харрорда является основное уравнение:

$$G \times C = s,$$

где $G = \Delta Y_t / Y_{t-1}$ – рост выпуска продукции, измеряемый в темпах прироста; $C = \Delta Y_t / \Delta K_t$ – предельная капиталоемкость, выражающая количество капитальных благ,

фактически произведённых ex-post за каждый период, делённое на прирост продукции за тот же период; $s = S/Y$ - предполагавшаяся норма сбережения. Основное уравнение определяет, какой должна быть норма сбережения для достижения экономического роста, а так же фактический темп роста, наблюдающийся как при подъёме, так и при рецессии.

Для характеристики условий стабильного поступательного экономического роста Харрорд использует формулу:

$$G_w \times C_r = s,$$

Где G_w - темп роста, гарантирующий полную занятость растущего капитала, при котором производители из периода в период остаются в положении равновесия. Так Харрорд вводит понятие гарантированного темпа роста.

C_r - это требуемая предельная капиталоемкость, выражающая, в отличие от фактического показателя предельной капиталоемкости C , потребность в добавочном капитале для выпуска добавочной продукции.

Таким образом, для поддержания стабильного и равновесного роста необходима такая норма сбережений, величина которой равна произведению показателей гарантированного темпа роста и требуемой для его обеспечения предельной капиталоемкости.

Однако рост G имеет естественные ограничители в виде темпов роста населения и темпа технического прогресса. Харрорд вводит понятие естественного темпа роста G_N , учитывающий эти естественные условия экономического роста. G_N - это темп роста, при котором полностью используется растущее предложение труда. Он характеризует такую линию развития, которая обеспечивает равновесие на рынке труда. Если фактический темп роста G равен G_N то экономика развивается в условиях полной занятости. G_N - это верхний предел фактического темпа роста G .

Харрорд исследует связь между G , G_w , G_N с помощью системы уравнений:

$$G_N C_r = s \text{ или } G_N C_r \neq s$$

Иными словами, идеальные условия для поддержания стабильных равновесных темпов экономического роста выражаются в равенстве:

$$C_r G_w = s = G_N C_r$$

Соотношение G_N , G , и G_W имеет решающее значение для определения тенденций экономической конъюнктуры: тенденция бума или кризиса определяется не величиной G_W , а степенью отклонения от неё.

Таким образом, политика государства, стимулирующая экономический рост, должна опираться на корректирующую инвестиционную политику, на регулирование баланса между сбережениями и инвестициями. Государственное регулирование так же должно стремиться к минимизации отклонения между гарантированным и естественным темпом роста. Однако для поддержания равновесного темпа роста и сохранения уровня процентной ставки (а не снижения заработной платы, как считают классики). В рыночной системе процентная ставка неизбежно колеблется, и поддержание её на стабильно низком уровне, по мнению кейнсианцев – долгосрочная задача экономической политики.

3. Особенности экономического роста в России

3.1 Проблемы современного этапа экономического роста в России

Сегодня отчетливо видны проблемы, препятствующие стабильному и долгосрочному экономическому росту:

- низкая эффективность государственного управления. Одним из наиболее серьезных препятствий экономическому росту в России в настоящее время является слабая институциональная среда, в том числе недостаточно высокий уровень защиты прав собственности и неэффективное функционирование судебной системы.

Избыточным и обременительным остается вмешательство органов власти в деятельность хозяйствующих субъектов. При этом государство не обеспечивает предоставление в достаточной степени высокого качества услуг. Отсутствуют эффективные механизмы гражданского контроля за принятием решений по основным направлениям социально-экономического развития;

- отсутствие условий и стимулов для развития человеческого капитала. Демографическая ситуация в стране характеризуется крайне низким уровнем рождаемости, не обеспечивающим простого воспроизводства населения, высоким уровнем смертности, неэффективным использованием миграционного потенциала, что не соответствует стратегическим интересам Российской Федерации и представляет угрозу национальной безопасности России.

Сокращение численности населения не позволяет обеспечить формирование квалифицированных трудовых ресурсов, необходимых для развития материального и интеллектуального потенциала Российской Федерации, и способствует усилению технологической зависимости России от иностранных государств.

В целях обеспечения доступности и повышения качества медицинских, социальных и образовательных услуг требуется модернизация здравоохранения, образования и социальной сферы, направленная на обеспечение соответствия государственных гарантий медицинской помощи, образовательных стандартов, форм социальной поддержки имеющимся финансовым ресурсам;

- низкий уровень конкуренции и высокая доля нерыночного сектора. Остается достаточно высокой доля нерыночного сектора в отдельных отраслях экономики, сохраняется непрозрачность деятельности субъектов естественных монополий, что не позволяет полностью сформировать рыночную среду;
- неравномерное осуществление реформ на региональном и муниципальном уровнях. Существующие ограничения на межрегиональное перемещение факторов производства, связанные с неразвитостью рынков жилья, капитала и транспортной инфраструктуры, снижают эффективность экономических связей между регионами Российской Федерации.

Одной из важных задач является развитие территорий, имеющих геополитическое значение и требующих разработки отдельных программ, учитывающих особенности их территориального и политического положения;

- низкий уровень интеграции российской экономики в международные экономические отношения. Современный этап развития мировой экономики характеризуется растущим уровнем глобализации. Важную роль играет не только объем внешнеторгового оборота, но и участие в международных экономических процессах, место российской экономики в мировых "цепочках" создания добавленной стоимости.

Российская экономика характеризуется крайне невысокой степенью диверсификации экспорта, неэффективным использованием конкурентных преимуществ в экспорте услуг и продукции наукоемких отраслей;

- слабая диверсификация российской экономики, создающая высокую зависимость от мировой конъюнктуры цен на основные экспортные товары.

Необходимо изменить структуру российской экономики и снизить ее зависимость от внешнеэкономической конъюнктуры, прежде всего от конъюнктуры цен на топливно-сырьевые ресурсы.

Кроме того, структура российской экономики характеризуется низкой долей продукции малых и средних предприятий в валовом внутреннем продукте. Значительная часть малого бизнеса остается "в тени", не регистрируясь и не платя налоги.

Отсутствие эффективных связей между наукой и производством не позволяет российской экономике эффективно конкурировать в высокотехнологичных отраслях - отраслях с наиболее высоким уровнем добавленной стоимости. Использование научных достижений в производстве остается на низком уровне;

- инфраструктурные ограничения экономического роста.

В последнее время экономический рост все больше сталкивается с проблемами развития транспортной сети и энергетики. Принятые за последние годы меры, в том числе по реформированию естественных монополий, не привели к существенному увеличению инвестиций в указанные сектора экономики. Отчасти это связано с отсутствием институциональных условий, обеспечивающих прозрачность их деятельности, а также контроль за эффективным расходованием средств.

С целью решения указанных проблем Правительство Российской Федерации будет принимать меры, направленные на дальнейшее осуществление институциональных преобразований и стимулирование темпов экономического роста.

3.2 Государственное регулирование экономического роста

Государство играет значительную роль в регулировании экономического роста и следует рассмотреть какие меры государственного регулирования наилучшим образом могут стимулировать этот процесс.

- Кейнсианцы рассматривают экономический рост преимущественно с точки зрения факторов спроса. Обычно они объясняют низкие темпы роста неадекватным уровнем совокупных расходов, которые не обеспечивают необходимого прироста ВВП.

Поэтому они проповедуют низкие ставки процента (политику “дешевых денег”) как средство стимулирования капиталовложений. При необходимости финансово-бюджетная политика может использоваться для ограничения правительственных расходов и потребления, с тем, чтобы высокий уровень капиталовложений не приводил к инфляции.

- В противоположность кейнсианцам, сторонники “экономики предложения” делают упор на факторы, повышающие производственный потенциал экономической системы. В частности, они призывают к снижению налогов как к средству, стимулирующему сбережения и капиталовложения, поощряющему трудовые усилия и предпринимательский риск.

Например, снижение или отмена налога на доход от процентов приведет к увеличению отдачи от сбережений.

Аналогичным образом, если облагать подоходным налогом суммы, идущие на выплаты по процентам, это приведет к ограничению потребления и стимулированию сбережений. Некоторые экономисты выступают за введение единого налога на потребление в качестве полной или частичной замены личного подоходного налога. Смысл этого предложения состоит в ограничении потребления и стимулировании сбережений.

В отношении капиталовложений эти экономисты обычно предлагают уменьшить или отменить налог на прибыли корпораций, в частности предоставить значительные налоговые льготы на инвестиции. Было бы правомерно сказать, что кейнсианцы уделяют больше внимания краткосрочным целям, а именно поддержанию высокого уровня реального ВНП, воздействия на совокупные расходы.

- Экономисты разных теоретических направлений рекомендуют и другие возможные методы стимулирования экономического роста.

Например, некоторые ученые пропагандируют индустриальную политику, посредством которой правительство взяло бы на себя прямую активную роль в формировании структуры промышленности для поощрения экономического роста.

Правительство также могло бы увеличить свои расходы на фундаментальные исследования и разработки, стимулируя технический прогресс. Рост расходов на образования также может способствовать повышению качества рабочей силы и росту производительности труда.

При всей многочисленности и сложности возможных методов стимулирования экономического роста большинство экономистов едины в том, что увеличение темпов экономического роста является весьма непростой задачей, - капиталоемкость и склонность к сбережениям нелегко поддаются мерам регулирования.

Заключение

Из всего этого можно сделать вывод, что экономический рост – очень сложное, неоднозначное понятие, существует много точек зрения к подходу его определения, сущности, но во множестве подходов и теорий есть общие черты.

Во-первых, экономический рост находится в прямой зависимости от сложившейся структуры общественного производства, направлений и динамики её изменения, так как они определяют уровень фондовооружённости и материалоемкости национального производства.

Экономический рост характеризуется наращиванием объёма производства путём вовлечения дополнительных ресурсов в хозяйственный оборот и качественного их улучшения. Экономический рост, достигнутый за счёт количественного наращивания одних и тех же в качественном отношении ресурсов носит интенсивный характер.

Экономический рост измеряется темпами роста ВВП (ВНП) или темпами его прироста. Но более объективное представление о благополучии страны показывает ВВП (ВНП) на душу населения.

К факторам же, определяющим экономический рост, относятся трудовые, природные, капитальные, финансовые ресурсы, а так же характер социально-экономической системы.

Существует много моделей экономического роста, в частности, наиболее известными являются классическая, кейнсианская, неоклассические и неокейнсианские. Какую именно применить для той или иной страны зависит от её институциональных особенностей, от национального характера и ряда других причин.

Об экономическом росте можно говорить много, но абсолютно очевидным является то, что он находится в прямой зависимости от сознательности властей, их макроэкономической политики, которая оказывает прямое влияние на уровень жизни населения.

Список используемой литературы

1. Абалкин Л. И. Динамика и противоречия экономического роста // Экономист. 2001. № 12.
2. Бабинцева Н. И др. Закономерности экономического роста. СПб., 1992.
3. Борисов Е. Ф. Экономическая теория. Курс лекций. М., 1997.
4. Вершинин А. Экономический рост и вектор развития современной России//Вестник Моск. Унив-та. Сер. 6. Экономика. 2004. № 2.
5. Войтов А. Г. Экономика. Общий курс. М., 2003.
6. Гайдар Е. Аномалии экономического роста. М., 1997.
7. Журавлёва Г. П. Экономика: Учебник. М., 2003.
8. Зубко Н. М. Экономическая теория. Ростов, 2002.